



Für unser stark wachsendes, innovatives Familienunternehmen im Bereich Premium-Futtermittel und Tierpflege suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt an unserem Standort in Mühldorf am Inn einen

Gebietsverkaufsleiter Süd (m/w/d, Vollzeit)

Ihre Aufgaben

- Aktive Neukundengewinnung mit Auf- und Ausbau unseres Kundenstamms
- Beratung und Betreuung unserer Kunden aus den Bereichen B2B und B2C
- Kontrolle und Analyse der Auftragseingänge
- Unterstützung des Vertriebsinnendienstes
- Organisation und Durchführung von Präsentationen, Schulungen unserer Kunden und Teilnahme an Fachmessen

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung und/oder Studium
- Berufserfahrungen im Außendienst
- Fach- und Branchenkenntnisse sind von Vorteil
- Sicheres Auftreten, ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Freude am Umgang mit Menschen
- Belastbarkeit und Freude an der reisenden Tätigkeit
- Hohe Selbstmotivation, flexibles, selbstständiges und verantwortungsbewusstes Arbeiten
- Zuverlässigkeit und Engagement
- Idealerweise Wohnort in Süddeutschland

Was wir bieten

- Stark wachsendes Unternehmen für eine langfristige Perspektive
- Abwechslungsreiche Tätigkeit, verantwortungsvolle Aufgabengebiete
- Inhabergeführtes Familienunternehmen mit flachen Hierarchien
- Kurze und schnelle Entscheidungswege
- Hervorragendes Premium Produktportfolio
- Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung
- Lukratives Vergütungsmodell
- Vertrauensarbeitszeit
- Kollegiales Arbeitsumfeld und positives Betriebsklima, bereichsübergreifende Teamarbeit
- Attraktive betriebliche Zusatzleistungen und Mitarbeiterrabatte

Interesse? Wenn wir Sie mit dieser Stellenausschreibung angesprochen haben, freuen wir uns auf die Zusendung Ihrer aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an: Mühldorfer Nutrition AG, Edisonstr. 11, 84453 Mühldorf oder per E-Mail an jobs@muehldorfer-ag.de

